

العرض الفعال للمستثمرين

نبذة عن الدورة

في هذه الدورة ستتعلم كيفية الحصول على تمويل للشركات الناشئة ومصادر التمويل المختلفة و كيفية تقديم عرض فعال للحصول على مقدار التمويل المناسب. كما نناقش المحاور الثلاثة الاله لتقديم عرض تمويلي ناجح.

منهج المادة

- كيفية الحصول على الاستثمار
- انواع المستثمرين وانواع التمويل
- محاور العرض الثلاثة
- المحتوى
- الاداء
- التصميم
- الاخطاء المتكررة وكيفية تفاديها

المخرجات المتوقعة

- فهم انواع المستثمرين وكيفية الحصول على استثمار
- استيعاب وتقديم عرض تقديمي بال10 نقاط الاساسية
- تعلم كيفية القاء العرض التقديمي امام المستثمرين
- تصميم عرض تقديمي جاذب للانظار
- تفادي الاخطاء المتكررة في العرض التقديمي

Pitching : معنى الكلمة



الحصول على استثمار

فهم موارد الاستثمار المختلفة

الحصول على استثمار

الاقتراض

- الاقتراض من الافراد
- الاقتراض من البنوك

الاستثمار بملكية في الشركة

- التمويل الذاتي
- العائلة والاصدقاء
- الحاضنات والمسرعات
- المستثمر الملائكي
- صناديق راس المال
المخاطر
- صناديق الاسهم الخاصة
- الطرح في سوق المال

المنح

- منح و هبات
- جوائز
- تمويل جماعي

(1) التمويل الذاتي

□ التمويل من الشركاء المؤسسين

Bootstrapping

Starting a business from scratch and building it up with minimum outside investment.

(2) العائلة والاصدقاء

□ الاستثمار من العائلة والاصدقاء في اول مراحل الشركة



(3) المستثمر الملائكي

□ اشخاص ذوي امكانيات مالية ضخمة يرغبون في الاستثمار في اصل عالي المخاطر

Cairo Angels
Alex Angels
Nile Angels

Angel Investment: Egyptian internet startup Knellen closes international deal on VC4Africa

By Miguel Heilbron on May 2, 2013



KNELLENART

Egyptian internet startup Knellen has closed an investment deal with both Egyptian and European angel investors through VC4Africa's online venture capital community. **Knellen** is a new platform that allows emerging artists to exhibit,

4) الحاضنات والمسرعات



AUC VENTURE LAB

■ الحاضنات

■ Dedaya

■ MSME مشاريع مصر

■ GESR

■ المسرعات

■ TIEC accelerator

■ AUC Venture LAB

■ Endeavor

(5) التمويل الجماعي

□ حصص الاموال من العامة بدون مقابل من راس مال الشركة

Shekra □

Zoomaal □



zoomaal
ذومال

جوائز المسابقات



6) راس المال المخاطر

□ صناديق راس المال المخاطر التي تستثمر في الشركات الناشئة

□ امثلة

□ Sawari

□ algebra ventures

□ Idevelopers

□ A15



algebra ventures

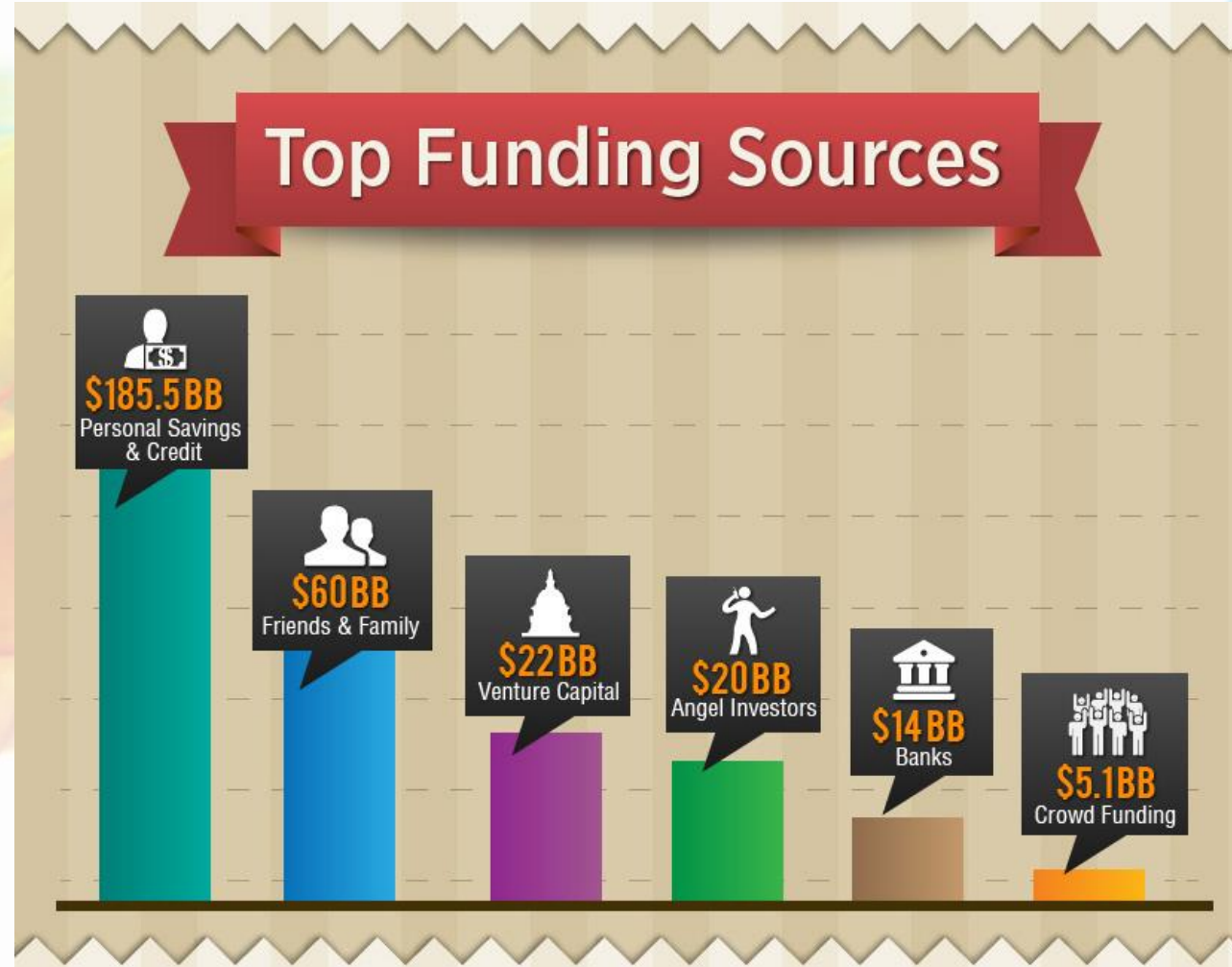
(7) الاقتراض

□ التمويل او الحصول على الاموال من البنوك



LOANS

اشهر انواع الاستثمار



4 انواع من العرض

1- عرض تقديمي مطول بالتفاصيل المالية + نقاش مع المستثمر

2- عرض تقديمي من 3 ل 5 دقائق

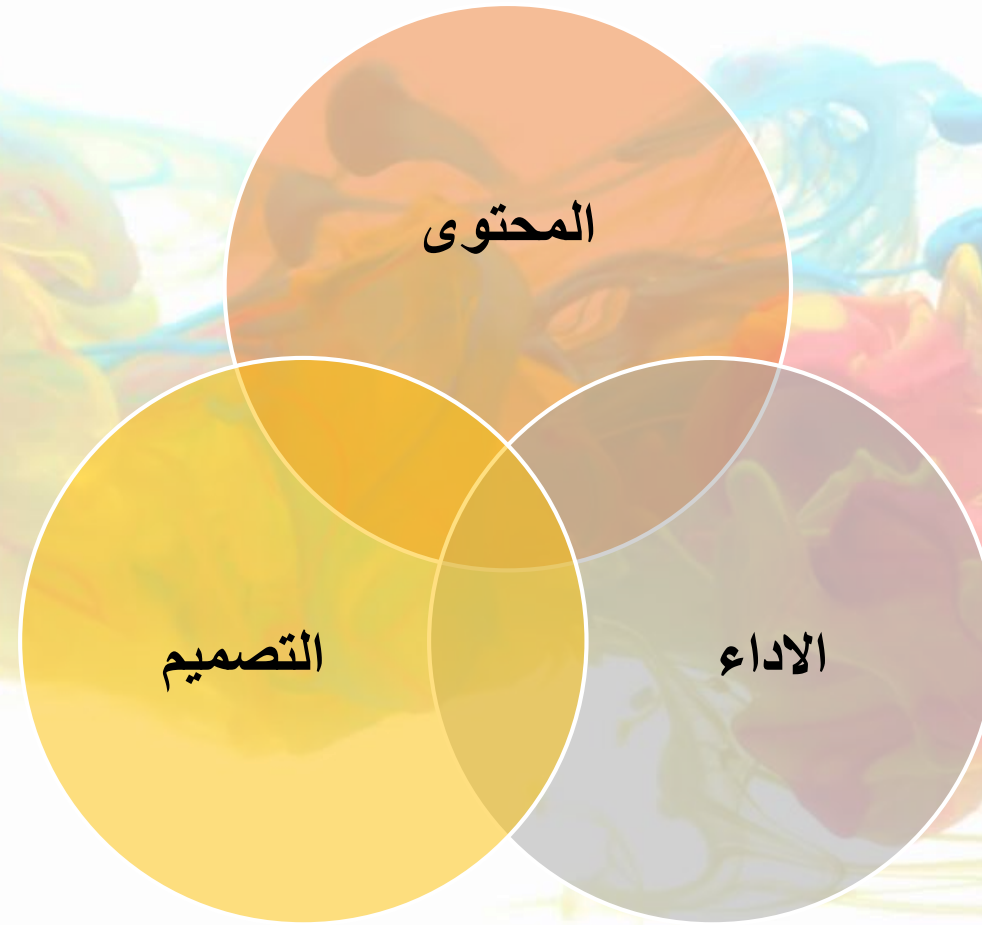
3- Elevator Pitch

يحتوي على المشكلة والمنتج ومصادر الإيرادات

4- عرض الجملة الواحدة

المشكلة + الحل + ما يميز الشركة

توصيل عرض فعال



المحتوى

- جملة تعريفية عن المشروع
- المشكلة
- الحل والميزة التنافسية
- الشريحة المستهدفة وحجم السوق
- استراتيجية الوصول للسوق
- فريق العمل وخبراته
- الانجازات
- خريطة التوسع
- الماليات
- المبلغ المطلوب vs. الحصة من الشركة

المحتوى

القيمة المقترحة	فريق العمل	خطة السوق	العمليات	الماليات
المشكلة الحل التكنولوجيا	خبرات و مهارات فريق العمل	الفئة المستهدفة القنوات الميزة التنافسية	كيف سيتم تشغيل الفريق كيف سيتم نمو الشركة	هيكل التكاليف هيكل الارباح التنبؤات المالية

الاداء

كيف تتحدث لينصت الاخرون؟

كن نفسك

Don't change so people
will like you. Be yourself
and
the right people
will love the real you.


**KEEP
CALM
AND
BE
YOURSELF**

مصداقية المشروع

□ احكي قصة

□ اثبات امكانيات الفريق

□ الاداء الصادق



Presentation Content

كن مختصر



انت ترسل رسالة و على المتلقي فهمها باسطة الطرق

اهتم بلغة الجسد

“Your Body Language shapes who you are”, Amy Cuddy



استعمل صوتك بحكمة



□ تكلم بصوت واضح

□ مخارج الحروف

□ اختيار الكلمات

تحدث معي



□ انظر الى جمهورك

□ لا تقرا ما هو مكتوب

تحكم في وقتك

تابع الوقت
بكل اهتمام



المهم الممارسة



التدريب المستمر هو الحل

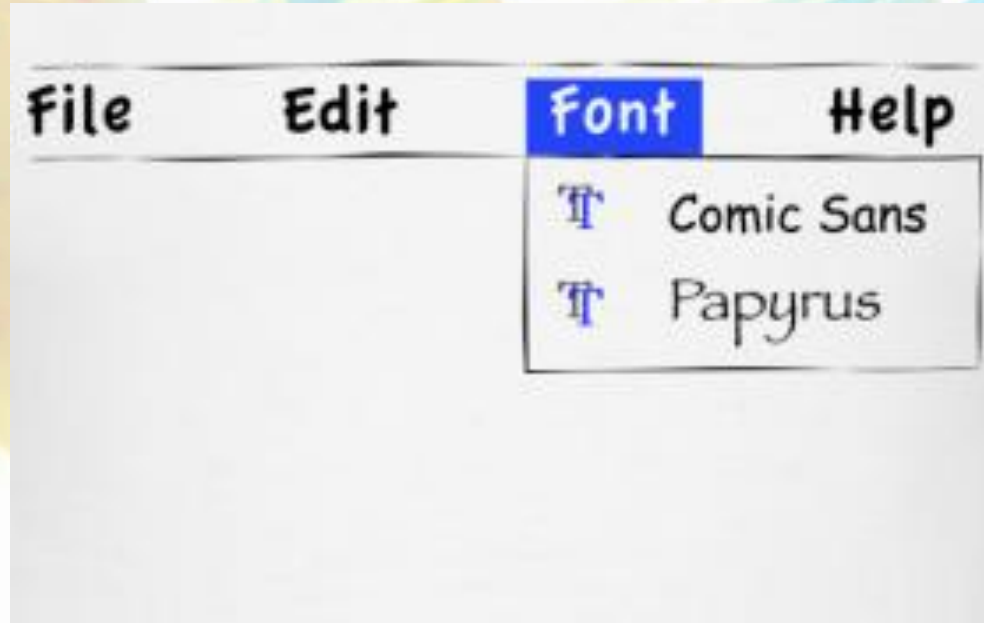
التصميم



عنوان واحد



لا تسهب في تغيير الخطوط



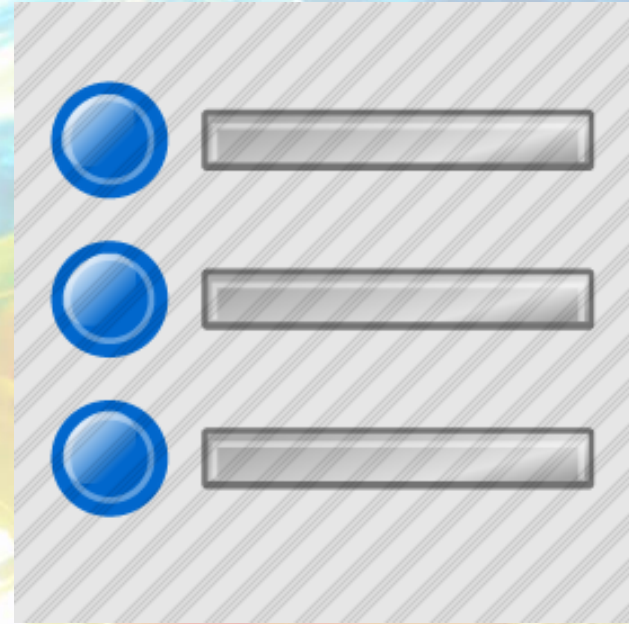
الالوان

- تاكد من انك تعرض فكرتك بشكل متزن
- لا تستعمل الوان غريبة



اهم النقاط فقط

لا تكتب قصص في
شرائح العرض



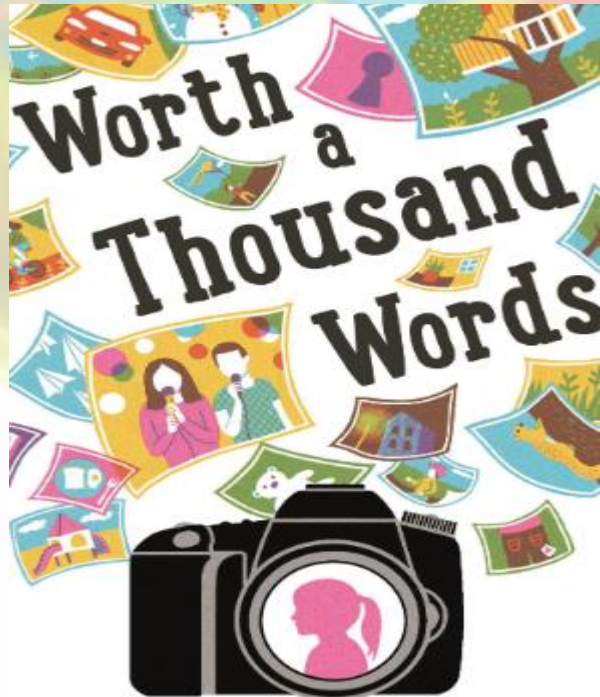
قانون الخمسة

لا تزيد عن 5 نقاط في
الشريعة



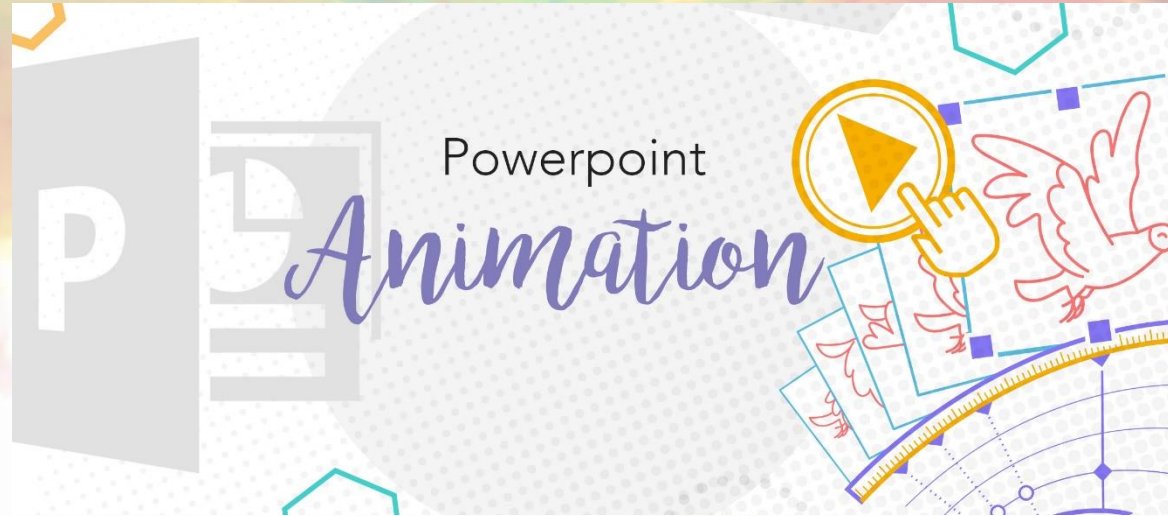
الصور

استعمل الصور لتوصيل الافكار



التحريك

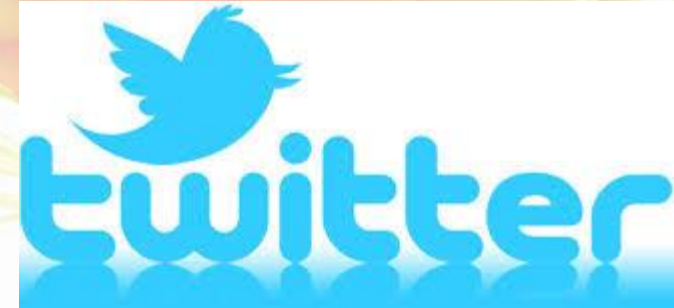
لا تستخدمه كثيرا ولكن فقط لتوضيح اهم النقاط



احك قصة



الاختصار مهم



Thank you

- Ahmed Korayem
- +14372252342
- aakorayem@gmail.com

- Stay awesome!